



■ Paul Petit (links) en Sjeff van Hijfte bij de Porsche 914, waar de laatste zakelijk in rijdt. "De gemiddelde klant is autoliefhebber."

Foto Marc Bolsius

# PS50: ZAKELIJK RIJDEN KAN OOK LEUK ZIJN

**NATUURLIJK KUN JE EEN NIEUWE AUTO VAN EUROPESE MAKELIJ LEASEN ZOALS DE MEESTE ZAKELIJKE RIJDERS DOEN. MAAR VOOR WIE ZICH WIL ONDERSCHIEDEN OF GEWOON LEKKER WIL RIJDEN IN DE AUTO DIE HIJ OF ZIJ VROEGER AL MOOIVOND, IS ER EEN ANDERE MOGELIJKHEID. PAUL PETIT EN SJEFF VAN HIJFTE VAN PS50 IN BOXTEL LATEN ZIEN DAT ZAKELIJK RIJDEN OOK LEUK KAN ZIJN.**

DOOR PETER DE JONG

De twee vrienden startten hun onderneming begin 2013. "We kenden elkaar al lang maar hadden zakelijk nog nooit samen iets ondernomen", vertelt Petit. "We toerden regelmatig met de motor. Toen we 50 werden, hadden we het plan om naar Californië te reizen en daar Mustangs te kopen en te importeren naar Nederland. Hier zouden we ze opknappen en verkopen. Vrouwen en kinderen gingen mee en we hebben Mustangs gekocht; twee cabrio's. Die hebben we daarna hierheen gehaald."

Om het project bedrijfsmatig te ondersteunen, hadden we een Vennootschap Onder Firma opgericht. We hebben er nog veel mee gereden en uiteindelijk verkocht. En ook nog een beetje geld overgehouden." Petit en Van Hijfte werkten allebei als freelancer. "We maakten

toen gebruik van de youngtimer-regeling, waarbij je bijtelling 35 procent is over de dagwaarde van de auto. Dat is heel wat anders dan 20 of 25 procent over de nieuwwaarde, waar veel lease-rijders mee te maken hebben. We kregen daardoor het idee om het leasen van oudere auto's te faciliteren. Wij zorgen daarbij voor een goede auto en voor het onderhoud. Het zou geen grote investering vergen en zo zijn we van start gegaan."

Van Hijfte vult aan: "De fiscus zegt dat je bij gebruik van een auto van de zaak een forfaitaire bijbetaling hebt van 0 tot 25 procent van de cataloguswaarde afhankelijk van de CO<sub>2</sub>-uitstoot. Maar als de wagen ouder is dan 15 jaar is het niet meer reëel om de cataloguswaarde te handhaven. Je krijgt een bijtelling van 35 procent, maar dan over de waarde in het economisch verkeer.

Het percentage is hoog, maar de waarde van de auto is flink gedaald. Dat is dus zeer gunstig. De regeling is ook volgend jaar nog van kracht. En daarna verwachten we ook niet veel verandering."

De klanten zien de voordelen ook, zegt Van Hijfte. "We hebben nu een dikke vijftig contracten afgesloten. Het aantal groeit nog steeds. We bouwen het langzaam op. De gemiddelde klant is een autoliefhebber. Iemand die het leuk vindt om luxe te rijden in een auto uit de jaren '90. Sommigen klanten laten het helemaal aan ons over om een bepaald type uit te zoeken. Anderen weten al welk type en welke kleur ze willen. Ook zijn er klanten die zelf een auto op internet zoeken en vragen of wij de lease kunnen regelen. Het leuke is dat er steeds nieuwe types bijkomen. De BMW X5 van 2000 is nu immers ook een youngtimer."

## LIEFDE VOOR AUTO'S EN

### MOTOREN

Paul Petit heeft zijn sporen verdiend als marketing manager bij DEC en later als directeur bij een van de succesvolste schoenfabrieken van Nederland, Van Bommel. Sjeff van Hijfte volgde een opleiding voor verkeerskundige en heeft een ICT-achtergrond in met name de financiële wereld. Belangrijke activiteit was het was projectmanagement bij een grote leasemaatschappij, onderdeel van de Rabobank. De eigenaren van PS50 – de P van Paul en de S van Sjeff – koesteren al jarenlang een gezamenlijke passie voor motoren en auto's. Op motorgebied varieerde de liefde van een zescilinder Benelli Sei tot Harley-Davidson, van streetfighter tot circuitfiets. Wat auto's betreft, liepen de ervaringen uiteen van Alfa tot Jaguar en van klassiek tot sportief. Momenteel rijdt Petit in een Jaguar XJR en Van Hijfte in een Porsche 914. PS50 is gevestigd in het Boxtelse Classic Park. Het is een toepasselijke omgeving: in het klassiekmuseum van de familie Van Dijke zijn zo'n 120 schitterende old- en youngtimers te bewonderen. PS50 werkt regelmatig samen met Classic Park.



■ Lease van een Jaguar XJR uit 1997 kost hetzelfde als een BMW3-serie.

## HET GROTE VERSCHIL ZIT 'M IN DE BIJTELLING

De full operational leaseprijs van een luxe youngtimer bij PS50 is vergelijkbaar met die van een doorsnee leaseauto, vertellen Van Hijfte en Petit. Voor de Jaguar XJR uit 1997 is dat maandelijks 750 euro, vergelijkbaar met een nieuwe BMW 3 of Audi A4. Grote verschil is dat de bijtelling viermaal lager is. Behalve youngtimers (van 15 tot 20 jaar oud) least het bedrijf ook klassiekers. PS50 biedt meerdere leasemogelijkheden voor de zakelijke markt. "Zo regelen we de all-risk verzekering, de motorrijtuigenbelasting en voor diverse auto's zelfs het onderhoud en vervangend vervoer. We bieden de klanten rijplezier voor een vast maandbedrag", zegt Van Hijfte. Ook is PS50 actief in de lease van nieuwe auto's en van motorfietsen. PS50 heeft zo'n 15 partnerbedrijven, zegt Petit. "Restauratie, onderhoud, service regelen

we voor de klanten via specialisten. Zij hebben goede auto's waarin je gezien wilt worden. Het moet geen oude bak zijn die uitgeleefd is. Het gaat om nette wagens met maximaal 100.000 tot 150.000 kilometer op de teller. De garages waarmee we samenwerken, zijn daarin gespecialiseerd. Veel van de auto's zijn geïmporteerd uit Duitsland." De beide heren hebben nog diverse rekenvoorbeelden op hun website [www.ps50.nl](http://www.ps50.nl). Bijvoorbeeld een Audi A6 2.4 Tiptronic Avant van december 1998. De auto heeft slechts 70.000 kilometer gereden en kost maandelijks exclusief aftrekbare BTW 740 euro aan full operational lease voor 36 maanden. De bijtelling is zo'n 45 euro per maand. Een BMW 540 automaat uit 1996 kost aan lease maandelijks 740 euro exclusief BTW en aan bijtelling 45 euro.